

Manteniendo el rumbo

TACTIO



TACTIO

www.tactio.es

Estrategia y dirección

Organización y RRHH

Relevo Generacional

Control de gestión

Producción y procesos

Desarrollo comercial y marketing

Marketing digital

M&A y otras divisiones



Qué es la Tutoría Gerencial:

La Tutoría Gerencial es un servicio de acompañamiento directivo permanente. Incluye visitas presenciales periódicas, atención telefónica, videoconferencias y comunicación on-line.

> **¿Cuándo podemos comenzar?**

Una vez terminada la colaboración para implantar los cambios estratégicos que precisaba su empresa y, después de que de que nuestro Servicio de Asistencia a Proyectos haya terminado su labor, podríamos iniciar la Tutoría Gerencial.

> **¿Cuál será la Prioridad?**

La Tutoría Gerencial busca que su empresa obtenga el máximo provecho de las propias capacidades internas, garantizando una gestión optimizada que permita acceder al mayor potencial de los recursos de su empresa.

> **¿Cómo se desarrolla el trabajo?**

En nuestro acompañamiento, evaluamos los comportamientos directivos, analizamos las productividades de los recursos internos, proponemos medidas para potenciar las posibilidades de expansión y ponderamos el impacto de las decisiones a tomar en todos los aspectos críticos del negocio.

> **Trabajo en equipo**

En cada visita, Consultor/a y Empresario/a evalúan y establecen la mejor manera de encarar los objetivos, considerando los puntos fuertes y débiles detectados en el proceso.

¿Por qué TACTIO?

- + Profesionales con experiencia avalada por proyectos de gran complejidad
- + Experiencia en monitorizar y aconsejar en la gestión directiva
- + Profundo conocimiento de los comportamientos e impactos ante decisiones críticas y sus alternativas
- + Habilidades de gestión del cambio
- + Visión global



“Su empresa
acompañada y
con la mirada
puesta en sus
objetivos.”

5.000

empresas han confiado en el
Método TACTIO

10.000

proyectos



1 | Seguimiento continuo

Servicio permanente de acompañamiento directivo.

- * Seguimiento permanente de la evolución económica de la empresa y de sus grandes magnitudes: ingresos, gastos, beneficio y cash-flow.
- * Asesoramiento a la Dirección/Propiedad en las decisiones sobre idoneidad y oportunidad de inversiones / desinversiones.
- * Análisis inicial de la situación financiera de empresa con seguimiento periódico de la misma, incluyendo aspectos clave como el nivel de endeudamiento y de capitalización, así como la situación de liquidez a corto y medio plazo.
- * Supervisión y recomendaciones para Control de Tesorería.
- * Ayuda a la definición/revisión de la estrategia y el seguimiento periódico de las políticas y acciones para conseguir los objetivos marcados en dicha estrategia.

2 | Optimización y consolidación

Supervisión y recomendaciones de expertos.

- * Verificación de controles de costes, rentabilidad y presupuesto.
- * Introducción y consolidación del papel de mediador, relator y/o árbitro en las relaciones entre los miembros del equipo de dirección/familia dentro de la empresa.
- * Mejora en técnicas y habilidades gerenciales para el equipo directivo y mandos medios.
- * Evaluación del desempeño, estado de motivación, y resultados del equipo directivo y/o de mandos intermedios con el objetivo de proponer acciones de mejora.
- * Resolución de dudas y consultas técnicas en el ámbito de la gestión empresarial con el apoyo de toda la organización de TACTIO.
- * Optimización de procesos administrativos: cobros, pagos, facturación.

3 | Impulso y dinamización

Encarar los objetivos al lado de un equipo multidisciplinar.

- * Impulso y dinamización de los órganos de decisión de la empresa: Comité de Dirección, Consejo de Administración, etc.
- * Reforzamiento y formación en uso de herramientas profesionales para el control de gestión.
- * Mejora del funcionamiento de los equipos comerciales.
- * Revisión y recomendaciones en técnicas de planificación y control en procesos operativos, de Producción y Logística.
- * Formación en herramientas de control y seguimiento de la actividad comercial.
- * Revisión de estrategias y acciones comerciales implantadas.
- * Recomendaciones en materia de marketing, publicidad, web, redes sociales, etc.



“Ambiente de trabajo basado en la mejora continua.”